

**VeMEMaS GmbH** [Unternehmensentwicklung]

## Karl-Heinz Schlüter

Senior Berater

Robert-Bosch-Straße 3, D-71088 Holzgerlingen  
Email: k.schlueuter@vememas.de

Telefon: +49(0)7031 - 688 - 40-0  
Telefax: +49(0)7031 - 688 - 40-17

### Persönliches

---

Geburtsjahr: 1955  
Sprachen: Deutsch - Muttersprache  
Englisch - gut in Wort und Schrift  
Französisch - Grundkenntnisse

### Qualifikation

---

Experte für Unternehmens- und Mitarbeiterentwicklung sowie Unternehmenskauf/-verkauf, Projektmanagement und Marktanalyse.

Gutes Verständnis für Menschen, Strukturen und Prozesse

Spezialwissen in den Bereichen Verbesserung der Kunden- und Mitarbeiterorientierung

### Abschluss

---

#### **Diplom-Kaufmann**

Universität Mannheim, Studium der Betriebswirtschaftslehre mit den Schwerpunkten Marketing, Organisation und Psychologie

Universität Hohenheim, Studium der Wirtschaftswissenschaften

Diverse Weiterbildungsmaßnahmen zur Entwicklung der Fach-, Methoden-, Handlungs-, Selbst- und Sozialkompetenz

### Berufliche Stationen

---

#### **VeMEMaS GmbH**, Holzgerlingen

Seit 2014 freier Berater bei der VeMEMaS GmbH mit den Schwerpunkten Unternehmens- und Mitarbeiterentwicklung sowie Unternehmenskauf/-verkauf

---

#### **SMC Schlüter Management Consulting**, Balingen

##### **Inhaber**

Akquisition, Leitung und Durchführung von Unternehmensberatungsprojekten (Gründung, Wachstum, Restrukturierung, Unternehmensnachfolge, Marktanalyse, Strategieentwicklung und Umsetzung, Verbesserung der Kundenorientierung, Produkt- und Programmentwicklung, Vertriebssteuerung/-intensivierung, Verbesserung der Kommunikationsinstrumente, Personalführung, Mitarbeiterentwicklung, Change Management, Interim Management) bei meist inhabergeführten, mittelständischen Unternehmen unterschiedlichster Branchen. Produktentwicklung und Marketing der Beratungsgesellschaft

---

**DMC Dresdner Management Consult GmbH**, Frankfurt

**Senior-Consultant und Regionalverantwortlicher, Projektleiter, Unternehmensberater**

Akquisition, Leitung und Durchführung von über 100 Unternehmensberatungsprojekten (Gründung, Wachstum, Restrukturierung, Unternehmensnachfolge, Marktanalyse, Strategieentwicklung und Umsetzung, Verbesserung der Kundenorientierung, Produkt- und Programmentwicklung, Vertriebssteuerung/-intensivierung, Personalführung, Mitarbeiterentwicklung, Verbesserung des Kommunikationsinstrumente, Change Management, Interim Management) bei Großunternehmen wie auch inhabergeführten, mittelständischen Unternehmen unterschiedlichster Branchen. Mitarbeit bei Produktentwicklung und Marketing der Beratungsgesellschaft

---



**Sielaff GmbH**, Herrieden

**Marketingleiter**

Ausbau und Leitung der Marketingabteilung. Vertriebssteuerung, Vertriebstätigkeit und Durchführung von Messen und Veranstaltungen

---

**REHAU AG+Co**, Hof

**Leiter Vertriebsplanung und Controlling**

Aufbau und Leitung der Vertriebssteuerung (Jahresplanung und monatliches Reporting) für alle Sparten (Automobil, Bahn/Post, Baumärkte, Elastomere, Elektro, Formteile, Halbzeug/Compound, Haustechnische Geräte, Hochbau, Medizin, Möbel, Profile, Wasserwirtschaft, Schläuche, Straßen-/Tiefbau, Heizungs-/Sanitärtechnik) und Verkaufsbüros (international außer Nordamerika)

---

**REHAU AG+Co**, Erlangen

**Assistent des Geschäftsbereichsleiters Hochbau und Haustechnische Geräte**

Entwicklung eines Vertriebssteuerungssystems für die Geschäftsbereiche, Vertrieboptimierung, Jahresplanung und monatliches Reporting, Mitarbeit in den beiden Sparten in den Bereichen Werkzeugentwicklung, Produktentwicklung und Produkteinführung, Mitarbeiterentwicklung