

VeMEMaS GmbH [Unternehmensentwicklung]

Dr. Thomas Treutler

Senior Berater

Email: t.treutler@vememas.de

Telefon: +49(0)7031 - 688 - 40-18
Telefax: +49(0)7031 - 688 - 40-17

Persönliches

Geburtsjahr: 1972
Familienstand: verheiratet
Sprachen: Deutsch - Muttersprache
Englisch - fließend in Wort und Schrift
Spanisch - fließend in Wort und Schrift

Qualifikation

Experte für strategische Planung, Marktanalyse und Projektmanagement. Erfahrung in internationalen und interkulturellen Verhandlungen.

Langjährige Erfahrung in der Vermittlung von komplexen technischen Zusammenhängen, Strukturen und Prozessabläufen.

Abschluss

Dr. rer. nat. (Physik / Chemie – Nanotechnologie)
Universität Leipzig, Wilhelm-Ostwald Institut für Physikalische Chemie

Zusatzausbildungen zur Unternehmensführung
Kurse in Marketing und Psychologie
Keele University, UK / Universität Leipzig

Kurse in Sales Management und Interkulturellen Verhandlungen

Berufliche Stationen

VeMEMaS GmbH, Holzgerlingen, Deutschland

Seit 2012 freier Berater bei der VeMEMaS GmbH in den Bereichen Mergers & Acquisitions sowie Unternehmensentwicklung.

Universidad, Medellín, Kolumbien

Direktor für Graduiertenprogramm in International Business

Seit 2012 Unterstützung der Universität EAFIT bei der Neuausrichtung und Internationalisierung von Graduiertenprogrammen in International Business.

Aufbau eines neuen Doktorstudienganges und Virtueller Spezialisierungsprogramme (online).

Inpraxi S.A.S., Medellin, Kolumbien

Gründer und Geschäftsführer

Seit 2010 Geschäftsführender Gesellschafter der strategischen Unternehmensberatung inpraxi S.A.S. mit den Schwerpunkten Internationalisierungsstrategien, Markteintritt in Südamerika und Portfoliomanagement für Investitionen in hochspezialisierten kleinen und mittelständischen Betrieben in Kolumbien.

Berkshire Corp., London, UK

Technologiemanager

Verantwortlich für Technologiescouting, Produktplanung und Entwicklung

Robert Bosch GmbH, Stuttgart-Feuerbach, Deutschland

Verkaufsingenieur für Nissan

Technische und kommerzielle Produktverantwortung, Globale Kundenbetreuung Dieselsysteme

Robert Bosch GmbH, Detroit, MI, USA

Verkaufsingenieur ESP

Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Kundenunterstützungsprogrammen für das ESP Sicherheitssystem.

